

Weiterbildungsangebot

Seminar: **Mit Industriepartnern erfolgreich verhandeln**

Datum: 11.07. - 12.07.2024

Uhrzeiten: 10:00-18.00 Uhr, 09:00-17.00 Uhr

Ort: Leipzig

Organisator: [HZDR Innovation GmbH](#)

Programm

1. Tag

10.00 – 10.15 Uhr Begrüßung & Seminarorganisation

10.15 – 10.45 Uhr Einstimmungsrunde / Abfrage Teilnehmer-Erwartungen

10.45 – 11.15 Uhr Die 5 Verhandlungsstrategien

11.15 – 11.30 Uhr Vorbereitung einer Kompromiss-Verhandlung

11.30 – 11.50 Uhr Kaffeepause

11.50 – 12.15 Uhr Fallsammlung: Praxisfälle aus dem Kreis der Teilnehmer

12.15 – 13.00 Uhr Vorbereitung der beiden ersten Praxissimulationen in Kleingruppen

13.00 – 14.00 Uhr Mittagessen

14.00 – 15.00 Uhr Praxissituation A mit Auswertung

15.00 – 15.30 Uhr Verhandlungstechniken Kompromiss-Verhandlungsstrategie

15.30 – 16.00 Uhr Kaffeepause

16.00 – 16.30 Uhr Psychologie von Preisverhandlungen, Schutz vor Einkäufertricks

16.30 – 17.30 Uhr Praxissituation B mit Auswertung

17.30 – 18.00 Uhr Win-Lose-Verhandlungsstrategie

18.00 Uhr Ende des 1. Tages

[Organisatorische Ansprechpartnerin](#)

Sigrid Goutal

Eventmanagement

Tel. +49 351 260 2694

E-Mail: events@hzdri.de

Weiterbildungsangebot

Seminar: **Mit Industriepartnern erfolgreich verhandeln**

Datum: 11.07. - 12.07.2024

Uhrzeiten: 10:00-18.00 Uhr, 09:00-17.00 Uhr

Ort: Leipzig

Organisator: [HZDR Innovation GmbH](#)

2. Tag

09.00 – 09.15 Uhr Begrüßung, Überblick 2. Trainingstag (Schwerpunkt Win-Win-Strategie)

09.15 – 10.00 Uhr X-Y-Übung

10.00 – 10.30 Uhr Prinzipien der Win-Win-Verhandlungsstrategie 10.30 –

10.50 Uhr Kaffeepause

10.50 – 11.30 Uhr Übung: Interessen statt Positionen verhandeln

11.30 – 12.30 Uhr Vorbereitung der Praxissimulation nach der Win-Win-Strategie

12.30 – 13.45 Uhr Mittagessen

13.45 – 15.00 Uhr Praxissituation C (Win-Win) mit Auswertung

15.00 – 15.20 Uhr Kaffeepause

15.20 – 16.00 Uhr Kommunikationstechniken für die Verhandlungsführung

16.00 – 16.40 Uhr Themen aus den Teilnehmer-Erwartungen

16.40 – 16.45 Uhr Umsetzung des Gelernten in die Praxis

16.45 – 17.00 Uhr Feedback-Runde

17.00 Uhr Abschluss des Trainings