

Titel: „Industrieprojekte erfolgreich akquirieren“

Datum: 16./17.09.2020

Ort: IntercityHotel Dresden

## Programm

### 1. Tag

09.00-09.15 Uhr	Begrüßung, Seminarorganisation
09.00-09.55 Uhr	Einstimmungsrunde/Abfrage Erwartungen
09.55-10.30 Uhr	Kaffeepause
10.30-10.45 Uhr	A-B-C- Rollenspiele zur Kontakthanbahnung bei neuen Industriekunden
11.50-12.15 Uhr	Fallsammlung: Praxisfälle der TN sammeln
12.15-13.15 Uhr	Mittagessen
13.15-13.40 Uhr	Das Phasenmodell des wissenschaftlichen Akquisitions-Prozesses
13.40-15.00 Uhr	Praxisübung Erstgespräch mit Feedback und Trainerinfo
15.00-16.30 Uhr	Kaffeepause
15.15-16.30 Uhr	Die Bedarfsanalyse als Schlüssel zum ersten Industrie-Projekt
16.30-17.00 Uhr	Fragetechniken
17.00 Uhr	Ende des 1. Tages

## Programm

### 2. Tag

09.00-09.15 Uhr	Begrüßung, Reste von Gestern
09.15-10.30 Uhr	Nutzenargumentation; Info mit Übung
10.30-10.45 Uhr	Kaffeepause
10.45-11.55 Uhr	Rollenspiel aus einem Praxisfall mit Feedback und Trainerinfo
11.55-12.15 Uhr	Schutz vor Know-how-Klau
12.15-13.15 Uhr	Mittagessen
13.15-15.00 Uhr	Praxisübung mit Feedback und Trainerinfo
15.00-15.15 Uhr	Kaffeepause
15.15-15.30 Uhr	Die Beziehungs- und Vertrauensebene zum Kunden
15.30-16.10 Uhr	Themen aus Ihren Erwartungen
16.10-16.30 Uhr	Seminarfeedback (schriftlich und mündlich)
16.30	Seminarabschluss